

PIC: Pla d'Innovació del COEC per posar a l'abast dels col·legiats les tecnologies més disruptives

El Col·legi ha creat el Pla d'Innovació del COEC (PIC) per facilitar a tots els col·legiats l'accés a aquelles tecnologies que, pel seu caràcter disruptiu, marquen un abans i un després en l'exercici de la professió. Disposar dels equips més innovadors i dominar-ne l'ús ha de permetre als professionals esdevenir més competitius i practicar una odontologia d'excel·lència.

El Dr. Toni Caro, tresorer del COEC i responsable del Pla d'Innovació del COEC n'exposa els principals aspectes.



Què pretén el Col·legi amb aquesta iniciativa?

Una de les prioritats de l'actual Junta de Govern és potenciar el valor de la col·legiació. És a dir, que el professional percebi que la col·legiació no és solament un requisit que se li demana per poder exercir l'odontologia, sinó que ser part del COEC li comporta una sèrie de serveis i avantatges exclusius i de molta qualitat. Doncs bé, hem d'emmarcar la creació del PIC en aquest context, concretament, en la voluntat de proporcionar al col·legiat les eines, coneixements i serveis que li permetin un millor exercici de la seva professió i, en general, disposar d'una millor qualitat de vida.

L'aposta per la innovació ha de comportar també, de cara als pacients, una odontologia de més qualitat?

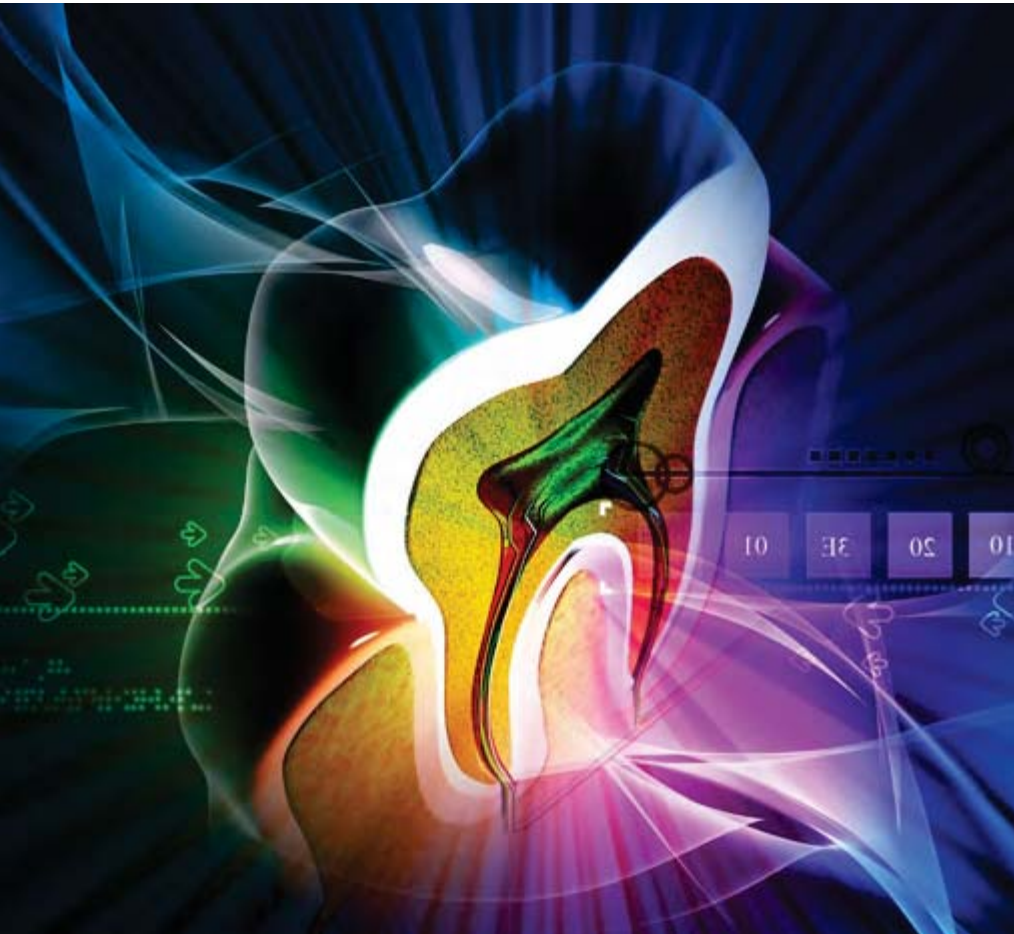
Sí, de fet, el PIC està totalment alineat amb els nostres estatuts on ja es recull, àmpliament, la necessitat d'apostar per la innovació i la formació continuada per tal que els col·legiats puguin incorporar a la seva pràctica professional els darrers avanços i practicar una odontologia de l'excel·lència. D'aquesta manera també volem contribuir a què globalment l'odontologia a Catalunya faci un salt qualitatiu.

De quina manera es facilitarà als col·legiats l'accés a aquelles tecnologies que, pel seu

caràcter disruptiu, marquen un abans i un després en l'exercici de la professió?

Selecciónant els millors equips, negociant amb la indústria les condicions més avantatjoses per fer-ne una adquisició conjunta i, a destacar també, oferint la formació imprescindible per treure'n el màxim partit, perquè la corba d'aprenentatge sol ser important. És un aspecte interessant també per a la indústria ja que en lloc de fer formació clínica a clínica podrem organitzar al COEC unes sessions conjuntes amb tots els professionals que hagin adquirit un determinat aparell.

Quin serà el primer aparell que tindran l'oportunitat de



“Començarem per oferir la possibilitat d’adquirir un escàner intraoral, una tecnologia que està tenint un impacte enorme en l’exercici professional”

“El PIC seleccionarà els millors equips, negociarà amb la indústria les condicions més avantatjoses per fer-ne una adquisició conjunta i oferirà la formació imprescindible per treure’n el màxim partit”

seleccionar i adquirir a través del PIC els col·legiats?

Un escàner intraoral, una tecnologia que està tenint un impacte enorme en l’exercici professional. La nostra previsió és que aquest primer procés d’adquisició pugui finalitzar-se abans de l’estiu. En aquesta primera edició, l’aparell ja està escollit. És una excepció. El que es pretén és copsar com funciona aquesta proposta de compromís amb la innovació a partir d’una compra conjunta.

De fet, en properes edicions, seran els mateixos col·legiats els qui es pronunciaran sobre les compres futures.

Sí, la nostra voluntat és treballar amb la màxima transparència i que el PIC tingui

un funcionament totalment democràtic. Per això, seran els mateixos col·legiats qui tindran poder de decisió: ells decidiran quins equips necessiten i quina de les ofertes comercials consideren més avantatjosa. Nosaltres vetllarem perquè tot el procés de compra sigui rigorós i es compleixin els compromisos adquirits per les parts.

El PIC té una web pròpia, independent de la web del Col·legi, de fàcil ús i que té el xat com un dels seus elements més importants.

Creiem que el xat serà una eina decisiva en el funcionament del projecte perquè els col·legiats el podran fer servir per proposar noves adquisicions, intercanviar parers sobre quina és la millor oferta, consensuar

quines demandes es vol adreçar als proveïdors...El component de debat en aquest context serà molt enriquidor per a tots.

L’únic requisit per accedir al PIC és ser col·legiat?

Sí, cal remarcar que es tracta d’un servei exclusiu per a col·legiats del COEC que, lògicament, estiguin al corrent del pagament de les quotes. La venda, per tant, es farà a nom del col·legiat i, en aquest sentit, comprovarem que sigui ell qui faci també el pagament per evitar la picaresca. En cas de formar part d’una societat, també ens haurà d’ensenyar l’escriptura que n’acrediti la propietat. D’aquesta manera, volem garantir que ningú que no sigui col·legiat es beneficiï del PIC.

Què és el PIC?

El PIC és un pla d'innovació disruptiva ideat pel COEC que pretén acostar les noves tecnologies que poden suposar un canvi de paradigma per així millorar la qualitat de l'odontologia a Catalunya, facilitar l'accés a les tecnologies més avançades i millorar la competitivitat del sector. Els col·legiats podran fer la selecció del producte i la marca democràticament per votació.

Què no és el PIC?

El PIC no és una cooperativa de compres i no vol crear conflictes d'interessos amb les empreses del sector. Les accions del PIC es limitaran a innovacions tecnològiques que puguin fer més competitius els col·legiats del COEC.



Funcionament en 6 etapes

